



## OFFRE D'EMPLOI

### Technico-commercial H/F

**Date de l'annonce :** janvier 2020

**Nom de l'entreprise** HANDYNAMIC  
**Activité** Achat – Vente – Location de véhicules aménagés pour personnes en situation de handicap  
**Site** [www.handynamic.fr](http://www.handynamic.fr)  
**Contact** Claire Durbise  
**Email** [cdurbise@handynamic.fr](mailto:cdurbise@handynamic.fr)  
**Lieu de mission** 1 rue Jean-Baptiste Mulier  
Hameau de Martinsart  
59 113 Seclin

### Présentation de l'entreprise

Spécialisée dans le domaine des véhicules accessibles aux personnes en situation de handicap, Handynamic est une entreprise à taille humaine (50 personnes réparties sur 5 sites), qui met la technique au service de l'Homme.

**Notre mission :** faciliter les déplacements des personnes atteintes de déficiences motrices et simplifier l'accompagnement de leur mobilité par les proches.

**Notre métier :** concevoir, fabriquer et commercialiser des véhicules accessibles innovants d'un rapport qualité/prix optimal.

### Description de l'offre

Pour répondre à une forte augmentation de la demande et renforcer l'équipe d'ergo-technico-commerciaux (10 personnes) de notre siège social Handynamic à Seclin (25 personnes), nous recherchons activement un(e) nouvel(le) "Handynamicien(ne)". Vous êtes quelqu'un de relationnel, motivé, rassurant, organisé, à l'écoute des autres et sensible à la question du handicap ? Vous êtes à la fois technique et commercial ? Venez rejoindre notre équipe autonome et dynamique à Seclin pour véhiculer les valeurs d'Handynamic et commercialiser nos véhicules accessibles dans toute la France !

#### Vos principales missions sont :

- Accueillir les clients ;
- Écouter, comprendre et prendre en charge leurs demandes par e-mail ou par téléphone (particuliers et professionnels)
- Élaborer et suivre les offres commerciales (devis, études techniques de faisabilité...).

Votre sens de l'écoute, de l'analyse ainsi que votre esprit logique vous permettent de proposer des solutions adaptées aux besoins des clients en situation de handicap. En



tant que premier interlocuteur des clients, vous portez et cultivez les valeurs d'Handynamic.

## Profil recherché / qualités requises

**Profil type recherché :** Vous disposez à la fois d'un sens naturel de la relation client et d'une certaine aisance pour les domaines techniques en général et plus précisément en automobile.

D'un bon relationnel, vous écoutez avant de parler. Soucieux de comprendre les besoins du client, rigoureux, vous êtes reconnu pour votre sens de l'organisation et vous avez le souci de toujours bien faire. D'un tempérament rassurant, vous aimez accueillir la clientèle et la conseiller sur des produits de qualité.

Votre capacité à travailler dans une petite équipe dynamique et soudée est un vrai atout. Sachant faire preuve d'humilité et d'esprit de service, vous savez également travailler en autonomie, gérer vos propres dossiers et savez être un moteur pour le reste de l'équipe.

**Diplôme requis :** Bac+3 ou expériences équivalentes

**Langues :**

Maîtrise du français indispensable

Maîtrise de l'anglais recommandée

**Autres :**

Permis B requis.

## Lieu de la mission

Seclin (Nord)

Déplacements ponctuels en France possibles

## Type de Contrat

CDI

## Salaire

A définir suivant expérience et formation.

Autres avantages : mutuelle + titres restaurant + intéressement en fonction des résultats annuels de l'entreprise (Plan Epargne Entreprise).

## Début de la mission

Poste à pourvoir de suite.

## Contact

Pour postuler, merci d'adresser **CV et lettre de motivation personnalisée.**